How to Start a Business in the U.S.

როგორ დავიწყოთ ბიზნესი?
Dali Khokhobashvili, EA

January 3, 2018

რა გვჭირედბა ამისთვის?
ბიზნესის დაწყება შეერთებულ შტატებში ტექნიკურად ადვილია და არც ისე ძვირი, რა თქმა უნდა თუ თქვენ მზად ხართ ამისთვის ემოციურად.
გაითვალისწინეთ შემდეგი რჩევები და გზა გაგიადვილდებათ:
1. იყავით მოწადინებული, იფიქრეთ წარმატებაზე, თუმცა რეალობის გრძნობა არ უნდა დაკარგოთ, სათანადოთ შეაფასეთ შესაძლებლობები ბაზარზე, შეისწავლეთ სასარგებლო დეტალები.
2. იყავით ფრთხილად, დაიწყეთ ბიზნესი მაშინ როცა ჯერ კიდევ წინა სამსახურში ხართ. თუ ყველა სამასახურს თავს დაანებებთ და ახალ ბიზნესს წამოიწყებთ, შესაძლებელია თავდაპირველად ბიზნესი შემოსავლიანი არ იყოს და ეს ფინანსურ და ემოციურ დეპრესიას გამოიწვეწვს.
3. ყველაფერს ერთად ნუ გააკეთებთ, ეცადეთ გქონდეთ მხარდაჭერა (ფინანსური თუ არაფინანსური), მეგობრების, ოჯახის წევრების, პროფესიონალებილ. შეახსენეთ მათ, რომ თუ გაგიმართლათ, მათაც გამოადგებათ თქვენი წარმატება.
4. იშოვეთ კლიენტები უპირველეს ყოვლისა, სამსახურიდან, ნათესავებიდან, მეგობრებიდან, სხვადასხვა აქიურობიდან (მაგალითად სპორტდარბაზი), რეკლამით, სოციალური მედიით (ფეისბუქით, იმეილით). ნუ დაიცდით საბოლოო ლენტის გაჭრამდე, დაიწყე გაყიდვა და მომსახურება მანამდე, იქონიეთ კავშირები, ნეტვორკინგი, გაეცით მცირედი პროდუტქი და მომსახურება უფასოდ, საცდელად. დაიმახსოვრეთ რომ თვიდანვე მოგებას ვერ მიიღებთ.
5. გააკეთეთ ბისნეს გეგმა და სტრატეგია, ასევე გკონდეთ გეგმა-„ბ“, იმისთვის თუ გეგმა- „ა“-მ არ იმუშავა. იფიქრე ახალ იდეებზე, რაც ფასეულია ბიზნესისთვის.
6. მუდმივად იყავი კვლევაში, არსებული ცოდნის და გამოცდილების შეძენაში, ნუ მოიწადინებ ახალი ველოსიპედის გამოგონებას და გაიარე ბილიკზე სადაც შენზე ადრე გაიარეს, მაგრამ ამავდროულად გქონდეს ახალი იდეებიც.
7. პროფესიონალის დახმარებაზე უარის თქმა შეიძლება კრიტიკული აღმოჩნდეს ბიზნესისთვის. გაიარე კონსულტაცია ფინანსისტთან საგადასახადო ექსპერტთან, და იურისტთანაც თუ საჭიროა, დაიმახსოვრე, რომ მეგობრებისგან ყველა სასარგებლო ინფორმაციას ვერ გაიგებ.
8. მოიპოვე ფინანსები, დაუკავშირდი ბანკს, ტრადიციულ წყაროებს, ან პირად წყაროებს ფულის სასესხებლად.
9. შექმენი იმიჯი, გააკეთე ბიზნეს ბარათები, საინფორმაციო ბუკლეტი კლიენტებისთვის.
10. დაალაგე ლეგალური და საგადასახადო საკითხები თავიდანვე, გააკეთე ბიზნესის რეგისტრაცია იმ შტატში, სადაც ბიზნესი იმუშავებს, და ასევე დარერეგისტრირდი საგადასახადო დეპარტამენტებთან, როგორც ფედერალური ისევე შტატისთვის, დარწმუნდი პროფესიონალისგან იმაში რომ რაიმე ლიცენზია ან დაზღვევა არ გამოგრჩეს და ბიზნესი ჯარიმებით არ დაიწყო.
წარმატება ყველას!!!!

Dali Khokhobashvili, EA